



ework GROUP



Delårsrapport Januari–september 2023

"För att stärka marginalerna segmenterade vi under tredje kvartalet vår kundbearbetning samt fokuserade på värdeskapande affärer och tilläggstjänster."

Q3

Detta är Ework Group

Ework erbjuder helhetslösningar för alla talangbehov – med fokus på IT/OT, R&D, Engineering och Business Development – och har runt 13 000 konsulter på uppdrag. Vi snabbar på tillväxt och utveckling i våra kunders verksamheter genom att matcha högt kvalificerade konsulter med uppdrag som ligger i frontlinjen av teknikutveckling och grön omställning. Utan egna anställda konsulter kan Ework alltid hitta den rätta kompetensen och fokusera helt på att utveckla kundrelationen och bredda nätverket av partners och konsulter.

Bred kundportfölj

Ework har många stora och starka varumärken i sin kundportfölj, med en god balans mellan offentlig och privat sektor och en spridning över olika branscher. Tillsammans med ett heltäckande erbjudande och gedigen erfarenhet stöttar Ework sina kunder med kompetensförsörjning och planering.

Starkt nätverk

Med norra Europas starkaste konsultnätverk, med nära 120 000 specialister, får kunden tillgång till den bästa kompetensen, samtidigt som konsulter får möjlighet att arbeta med utvecklande uppdrag, på plats hos kunden eller på distans.

Värdeskapande

Ework har en unik position som bryggan mellan kunder, partners och konsulter. Genom vår affärsmodell skapar vi win-win-win för parterna på både kort och lång sikt, med allt djupare relationer och starkare samarbeten i hela värdekedjan.

Marginalfokus, ökad långsiktig skalbarhet och stärkta erbjudanden

För att stärka marginalerna segmenterade vi under tredje kvartalet vår kundbearbetning samt fokuserade på värdeskapande affärer och tilläggstjänster. Samtidigt arbetade vi vidare enligt vår strategiska plan för att få bättre hävstång på vår affärsmodell och varaktigt öka vår lönsamhet.

Ur Karin Schreils VD-kommentar

Q3 2023 jämfört med Q3 2022

- Nettoomsättningen steg 4,2 procent till 3 640 MSEK (3 492).
- Rörelseresultatet minskade 3,5 procent till 44,8 MSEK (46,4).
- Rörelsemarginalen (EBIT) uppgick till 120 bps (132).
- Resultatet efter finansiella poster minskade 34,7 procent till 28,5 MSEK (43,7).
- Orderingången minskade med 17,2 procent till 3 028 MSEK (3 606).
- Antalet konsulter på uppdrag uppgick i snitt till 12 732 (12 616).
- Resultat efter skatt per aktie efter utspädning uppgick till 1,25 SEK (2,03), en minskning med 38,3 procent.

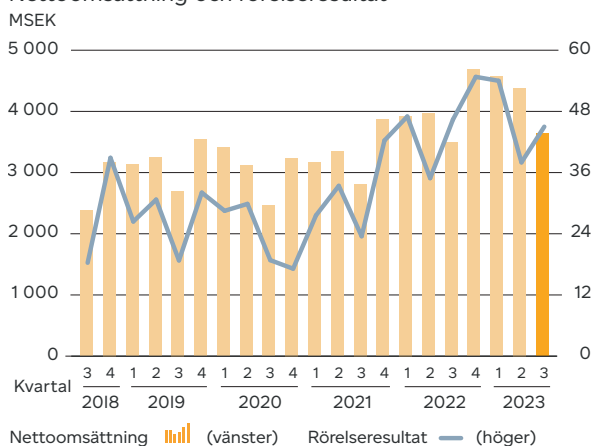
Första nio månaderna 2023 jämfört med 2022

- Nettoomsättningen steg 10,6 procent till 12 590 MSEK (11 383).
- Rörelseresultatet steg 6,4 procent till 136,5 MSEK (128,3).
- Resultat efter finansiella poster minskade -0,9 procent till 121,0 MSEK (122,1).
- Resultat efter skatt per aktie efter utspädning uppgick till 5,45 SEK (5,57), en minskning med 2,2 procent.

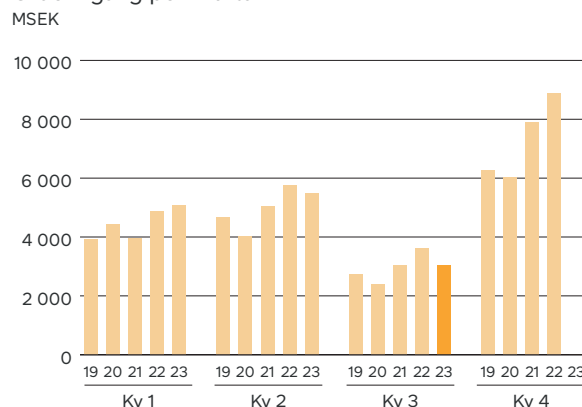
Utsikter

- Trots ett mer utmanande konjunkturläge räknar vi med att fortsätta växa snabbare än marknaden och redovisa en förbättrad rörelsemarginal för helåret 2023.

Nettoomsättning och rörelseresultat



Orderingång per kvartal



Marginalfokus, ökad långsiktig skalbarhet och stärkta erbjudanden



Flera av Eworks kunder var fortsatt försiktiga i ett svagare konjunkturläge under tredje kvartalet, vilket dämpade tillväxt och lönsamhet. För att stärka marginalerna segmenterade vi vår kundbearbetning samt fokuserade på värdeskapande affärer och tilläggstjänster. Samtidigt arbetade vi vidare enligt vår strategiska plan för att få bättre hävstång på vår affärsmodell och varaktigt öka vår lönsamhet. Nya uppdrag tecknades i högre utsträckning till en bättre marginal samtidigt som vi matchade fler specialister och seniora konsulter med högre timpris för att möta kundernas kompetensbehov.

Trenden var fortsatt negativ för antalet förfrågningar som sjönk drygt 21 procent under kvartalet. Inom offentlig sektor minskade förfrågningarna 26 procent. Vi såg en fortsatt svalare efterfrågan inom tech och telekom och färre nya förfrågningar inom fordonsindustrin. Ett tidens tecken är att vi hade fler konsulter än någonsin inom försvarsindustrin och rättsvårdande myndigheter. Bristen på kompetens är stor och underliggande finns det en stor efterfrågan på specialister och kompetensförsörjning till strategiska projekt. Vad gäller helt nya projekt var dock hållningen fortsatt mer avvaktande.

Vår prioritet under kvartalet har varit att ligga nära strategiskt viktiga kunder och bolag där vi har goda relationer och bra respons på vårt erbjudande. Till de segment där efterfrågan var relativt sett mer stabil hörde Life science, där vi ser god potential och har flyttat fram positionerna hos några viktiga kunder.

I ett avvaktande marknadsläge gör vi allt för att vara proaktiva och stärka våra kundrelationer. Vid sidan av ett ökat fokus på kunder med stora kompetensbehov kraftsamlar vi även kring mindre kunder där vi bedömer att det finns potential. Vidare fortsätter vi att satsa på tilläggstjänster, liksom spetserbjudanden där det råder stor efterfrågan, bland dem *Protective security services*, som erbjuder skräddarsydda lösningar för verksamheter med specifika säkerhetskrav relaterade till personalsäkerhet, och *Compliance services* för kontroll och regelefterlevnad.

Vi prioriterar de insatser där vi kan skapa mest värde, som att ta helhetsansvar för att sourca, matcha och benchmarka kunders konsultbehov. När vi tar ett större ansvar för kompetensförsörjning som även inkluderar interim- och permanenta rekryteringar kan vi skapa ännu mer värde vilket är positivt för våra intäkter. Vi ser en tydlig trend att kunder samlar all kompetensförsörjning under sina rekryteringsaktiviteter och det är därför strategiskt viktigt för oss att bredda vår tjänsteportfölj mot rekrytering, som därmed blir ytterligare ett ben i vårt erbjudande. För alla former av kompetensförsörjning har vi en fördel av vårt starka nätverk av partners och konsulter.

Marginalfokus, prisdisciplin och kostnadsanpassning

Genom fokus på värdeskapande för våra kunder vinner vi uppdrag till attraktivare nivåer trots hårdare konkurrens, vilket stärker

marginalen i nya affärer. Detta gör att lönsamheten i orderingången totalt sett är bättre.

Det är viktigt för vår utveckling på både kort- och lång sikt att vi fortsätter ha fokus på att skapa kundvärde. Därtill breddar vi tjänsteportföljen, fokuserar på våra tilläggstjänster, indexjusterar och omförhandlar avtal. Många avtal hos större kunder är aktuella för omförhandling vilket kommer att ge positiva effekter om än med viss fördröjning.

Vi anpassar våra kostnader efter rådande marknadsläge. Under det tredje kvartalet har vi genomfört en större översyn av våra leverantörs- och tjänsteavtal, och det arbetet fortsätter parallellt med att vi accelererar viktiga projekt för digitalisering och automatisering av våra tjänsteleveranser.

Vidare applicerar vi befintliga lösningar från globala leverantörer i vår digitala plattform med fokus på integration och affärsstyrning via effektiva dataflöden i vår leveranskedja. Resultatet är ökad skalbarhet i affären, vilket gör att vi kan fortsätta matcha våra kostnader mot marknadsutvecklingen. Vi har haft stort fokus på detta under kvartalet och ser att det finns mer att hämta under kommande kvartal.

Outlook

Vår strategi för att få bättre hävstång på vår affärsmodell, stärka vår organisation och varaktigt öka vår lönsamhet ligger fast. Då marknaden är fortsatt avvaktande och trenden med den positiva volymtillväxten bröts i slutet av det tredje kvartalet, kvarstår vår bedömning från halvårsrapporten om en lägre omsättningstillväxt under återstoden av 2023. Trots ett mer utmanande konjunkturläge räknar vi med att fortsätta växa snabbare än marknaden och redovisa en förbättrad rörelsemarginal för helåret 2023. Detta då vi i nuvarande marknadsläge väljer att prioritera lönsamhet framför tillväxt.

Stockholm den 24 oktober 2023

Karin Schreil, VD

Utveckling under kvartalet

Koncernens utveckling

kSEK	Juli– september 2023	Juli– september 2022	Januari– september 2023	Januari– september 2022	Rullande 4 kvartal okt 2022– sep 2023	Helår 2022
Nettoomsättning	3 639 853	3 492 277	12 590 322	11 383 089	17 277 186	16 069 954
Rörelseresultat EBIT	44 792	46 404	136 528	128 287	191 300	183 059
Resultat före skatt	28 505	43 659	120 978	122 108	174 462	175 592
Periodens resultat	21 658	34 795	94 157	95 915	137 431	139 189
Omsättningsutveckling, %	4,2	24,1	10,6	22,0	13,3	21,8
Rörelsemarginal EBIT, %	1,2	1,3	1,1	1,1	1,1	1,1
Vinstmarginal, %	0,8	1,3	1,0	1,1	1,0	1,1
Avkastning på eget kapital, %	34,1	66,7	49,5	94,4	60,3	53,4
Balansomslutning	3 782 416	3 807 915	3 782 416	3 807 915	3 782 416	4 800 154
Eget kapital	246 704	208 870	246 704	208 870	246 704	260 849
Soliditet, %	6,5	5,5	6,5	5,5	6,5	5,4
Kassalikviditet, %	104,0	102,9	104,0	102,9	101,9	103,3
Finansnetto	-16 287	-2 745	-15 550	-6 179	-16 838	-7 467
Genomsnittligt antal anställda	337	318	338	309	335	314
Nettoomsättning per anställd	10 801	10 982	37 249	36 838	51 574	51 178
Resultat/aktie efter utspädning, SEK	1,25	2,03	5,45	5,57	7,95	8,05

Marknadsutveckling och ordergång

Marknaden var generellt fortsatt avvaktande och präglad av kostnadsmedvetenhet bland kunderna. Bilden var densamma för samtliga av Eworks marknader. Trenden var fortsatt negativ för antalet förfrågningar som föll drygt 21 procent med en särskilt uttalad nedgång inom offentlig sektor som minskade 26 procent.

Ordergången sjönk 17 procent men resultateffekten mildrades något av att lönsamheten i de tecknade uppdragen totalt sett var högre än 2022, drivet av högre marginal i de nya uppdragen. Den långa trenden med volymtillväxt bröts därmed eller var oförändrad för samtliga marknader, förutom i Danmark som tecknade nya avtal. Positivt var också att kunderna fortsatte att förlänga sina avtal, särskilt inom Managed Services. Trots en lägre tillväxttakt under kvartalet bedöms Ework fortsatt växa något starkare än marknaden generellt.

Konsultpriserna har successivt höjts i marknaden under det senaste året. För Eworks del tecknades nya kundavtal till nivåer som låg i snitt 11,8 procent högre jämfört med Q3 förra året, främst på grund av mixeffekter med en högre andel mer seniora konsulter.

Nettoomsättning och resultat

Nettoomsättningen steg 4,2 procent, jämfört med tredje kvartalet 2022. I slutet av kvartalet vände den positiva trenden för volymtillväxten till att bli negativ. Vändningen hänger

samman med färre konsulter på uppdrag och därmed färre fakturerade timmar.

Rörelseresultatet (EBIT) sjönk 3,5 procent till 44,8 Mkr (46,4) medan marginalen backade 10 baspunkter till 1,2 procent mot jämförelsekvartalet i fjol. Den lägre marginalen förklaras av att faktureringen i kvartalet var mot kunder med relativt lägre lönsamhet. I detta avseende förväntas dock en annan mix redan under kommande kvartal.

Förbättringar av den digitala plattformen bidrog till en sänkt kostnadsnivå. De slutförda projekten medförde nya aktiveringar och högre avskrivningar. Vidare innebär den organisationsöversyn som vi tidigare kommunicerat att vi har färre heltidsanställda, vilket ger vissa skaleffekter. Förbättringsarbetet fortsätter med fokus på ökat värde, kvalitet och skalbarhet med hjälp av standardisering av processer baserat på best practise.

Finansieringskostnader omrubricerades från rörelsekostnader till att ingå i finansnettot med 6 Mkr för hela niomånadersperioden, vilket påverkade det tredje kvartalet enskilt. Därtill försämrades räntenettet jämfört med motsvarande kvartal i fjol på grund av ökade finansieringskostnader för våra finansiella tjänster som PayExpress till följd av det högre ränteläget. För att kompensera för kostnadsökningarna har priserna höjts på våra finansiella tjänster, men lönsamhetsbidraget slår igenom först med viss eftersläpning.

Antalet konsulter på uppdrag uppgick till 12 852 (13 072) på balansdagen, motsvarande en minskning med knappt 2 procent jämfört med motsvarande kvartal 2022.

Från och med 2023 har Ework två rörelsesegment, Market Units Sweden respektive Market Units Northern & Central Europe, NCE. Jämförelsesiffrorna har därvid räknats om. Segmenten är i sin tur uppdelade i Market Units.

Market Units Sweden

MSEK	Orderingång		Nettoomsättning		Segmentsresultat	
Kvartal	Q3 2023	Q3 2022	Q3 2023	Q3 2022	Q3 2023	Q3 2022
Sweden	2 182	2 695	2 623	2 490	53	49
MU Sweden East	1 014	1 364	1 214	1 239	20	19
MU Sweden West	534	740	706	645	21	21
MU Sweden South	318	285	368	316	8	7
MU Sweden Mid North	316	307	334	289	7	5

Se Not 1 för definitioner och detaljer.

Sweden

En stark utveckling inom offentlig sektor samt en relativt sett bättre utveckling inom Managed Services motverkades av en negativ utveckling inom Consulting Services gjorde sammantaget att den totala omsättningsökningen mattades till 5,4 procent.

I snitt var arvoden 8 procent högre på nya kontrakt, bland annat till följd av mer senior kompetens tillsattes hos ett antal större kundföretag. Positivt var också att kostnaden som andel av intäkterna minskade i samtliga Market units i Sverige.

Den tidigare starka efterfrågan inom fordonsindustrin mattades och det var fortsatt svagt inom tech och telekom liksom handel. Energi- och försvarsindustrierna uppvisade en starkare efterfrågan.

Sweden East

Omsättningen sjönk med 2 procent under kvartalet, vilket var en fortsättning på den minskande orderingång som East uppvisat under året. Nedgången dämpades dock av en fortsatt relativt god fakturering mot offentlig sektor.

Bland större avtal under kvartalet fick Ework förnyat förtroende av Stockholms Inköpscentral, STIC. Avtalet omfattar tolv kommuner samt deras dotterbolag i Stockholmsregionen och avser tekniska konsulter inom fastighet, stadsplanering, byggnation samt olika specialistkompetenser.

Intresset var också fortsatt stort och flera kunder har köpt in sig på det nya erbjudandet inom Security services.

Sweden West

Omsättningen steg med närmare 10 procent under kvartalet. Det var en avmattning i tillväxttakten jämfört med tidigare i år med

kostnadsbesparingar inom fordonsindustrin, minskad aktivitet inom offentlig sektor och väsentligt färre förfrågningar.

Mycket fokus lades på att snabbt återkoppla på förfrågningar, stärka kundrelationerna liksom med konsultnätverket.

Antalet konsulter på uppdrag var högre än motsvarande kvartal i fjol, varav en stor del inom Managed Services som generellt hade lägre marginaler.

Sweden South

South uppvisade den högsta tillväxten av samtliga svenska Market units under kvartalet om drygt 16 procent. Marknadsenheten hade en god orderingång jämnt fördelad på en rad branscher men med en extra hög efterfrågan inom tillverkningsindustrin. Den så kallade hit rate på förfrågningar var hög inom den privata sektorn samtidigt som antalet förlängda avtal också var hög.

Marknadsenheten uppvisade även en ordentlig ökning i antalet konsulter inom den offentliga sektorn, vilket starkt bidrog till omsättningsökningen. Vidare hade South en god marginalutveckling.

Sweden Mid North

En ökad orderingång bidrog till att Mid North också uppvisade en god omsättningsstillväxt om knappt 16 procent. Till tillväxten bidrog försvars- och tillverkningsindustrin. Därtill absorberade offentlig sektor ett stort antal konsulter under kvartalet.

Marknadsenheten fortsatte att på ett effektivt sätt erbjuda matchade konsulter liksom tilläggstjänster, vilket hade en positiv effekt på marginal och lönsamhet.

Market Units Northern and Central Europe

MSEK	Orderingång		Nettoomsättning		Segmentsresultat	
Kvartal	Q3 2023	Q3 2022	Q3 2023	Q3 2022	Q3 2023	Q3 2022
Northern and Central Europe	846	911	1 017	1 003	20	27
MU Norway	241	298	392	495	11	13
MU Denmark	231	287	260	214	6	4
MU Poland	293	252	269	207	3	9
MU Finland	81	73	95	86	1	2

Se Not 1 för definitioner och detaljer.

Northern and Central Europe

Kostnadsbesparingar bland kunderna liksom en avvaktande hållning bidrog till att aktivitetsnivån dämpades under kvartalet i Northern and Central Europe.

Till de svagare branscherna hörde Consulting, Tech och telekom medan bank, finans och försäkring uppvisade en positiv utveckling.

Norway

Omsättningen sjönk drygt 16 procent i lokal valuta jämfört med motsvarande kvartal i fjol medan orderingången sjönk något mer. Det var en fortsatt utmanande marknad, men samtidigt var den mindre avvaktande efter det att den nya arbetsmarknadslagstiftningen införts i våras i Norge. Det finns nu en vilja bland kunderna att anpassa sig och komma vidare efter de nya förutsättningarna.

Samtidigt fortsätter kritiken mot den nya arbetsmarknadslagstiftningen. Efta Surveillance Authority, ESA, har kommit till slutsatsen att den norska lagstiftningen bryter mot Norges åtaganden gentemot EEA, European Economic Area, som är utvidgningen av EU:s inre marknad till Eftas medlemsländer.

Den stora stötestenen är hur man ska bedöma vad som är ”arbete av tillfällig natur”. Hur det här kan komma att hanteras av den norska regeringen är fortfarande oklart.

Offentlig sektor fortsätter att vara det starkaste segmentet i Norge. Till de större uppdragen under kvartalet hör två ramavtal med Arbeids- og velferdsforvaltninga, NAV, avseende expertis inom affärs- och finansområdet respektive inom projektledning, arkitektur och affärskonsulting. Avtalen är på fyra år vardera och uppgår till 60–100 MNOK respektive 70–100 MNOK totalt för alla leverantörer.

Vidare tecknades ramavtal med Statsbygg avseende projektledning, kvalitetssäkring av ICT-projekt samt processtöd. Ramavtalets maximala värde uppgår till 150 MNOK under en fyraårsperiod för alla leverantörer.

Generellt tecknades längre avtal och det var ett större fokus på avtalsförlängningar än tidigare.

Denmark

MU Denmark redovisar en fortsatt nettoomsättningstillväxt. Den snabba uppbyggnaden av leveranskapacitet som skett under året fortsatte att dämpa en motsvarande lönsamhetsförbättring.

Till grund för den positiva utvecklingen ligger den trend som noterats tidigare i år med en växande och alltmer diversifierad kundportfölj. Till de starkare branscherna under kvartalet hörde främst Life science men även energi, logistik och bank.

Orderingången under kvartalet skedde till högre marginaler vilket skapar förutsättningar för en fortsatt lönsam tillväxt.

Poland

Den höga tillväxten fortsatte i MU Poland med en uppgång om drygt 37 procent i lokal valuta. Utvecklingen i Polen var exceptionellt stark tredje kvartalet i föl, vilket försvårar jämförbarheten. IT, bank, fordon och hälsovård hörde till de starkare branscherna, vilka vuxit signifikant under 2023 jämfört med 2022.

En högre andel utpekade konsulter jämfört med matchade konsulter samt högre finansieringskostnader för rörelsekapital bidrog till lägre marginaler under kvartalet.

På längre sikt utgör möjligheterna att växa vidare via existerande kunder till en rad andra, närliggande geografiska marknader en fortsatt potential för MU Poland.

Finland

Det rådde fortsatt osäkerhet på den finländska marknaden vilket påverkade orderingången negativt. Trots det lyckades MU Finland öka omsättningen med 16,5 procent i lokal valuta. Industri och bank hörde till de starkaste branscherna under kvartalet.

Stort fokus lades på att stärka relationerna till existerande och nya kunder, liksom nätverket av partners och konsulter.

Den positiva utvecklingen och intresset för Eworks tilläggs-tjänster har fortsatt under hela året och in i det tredje kvartalet, särskilt för PayExpress.

Strategiska tillväxtinitiativ

Ework arbetar med en rad initiativ i syfte att stärka sin strategiska position i mitten, som bryggan mellan partners & konsulter och som tjänsteleverantör och partner till en rad av Sveriges och Nordens största företag och myndigheter. Initiativen är en del av det arbete som pågår för att nå de finansiella målen.

Tjänsteutveckling

Arbetet fortsatte med att utveckla en heltäckande tjänsteportfölj. Ett exempel är utvecklingen och implementeringen av Compliance-tjänster. Tjänsterna möter olika typer av ökade rapporteringskrav som en konsekvens av förändrad lagstiftning och därmed förknippade behov hos kunderna av ökad kontroll och transparens. Parallellt med kraven på ökad rapportering generellt, pågår även förändringar av arbetsmarknads- och därmed relaterad lagstiftning där vi kan rådgå kunderna gällande de nya förutsättningarna. Compliance-tjänsterna är ett viktigt steg i utvecklingen av våra Total Talent Solutions samt inom Workforce management.

Att säkerställa ett starkt erbjudande inom benchmarking-tjänster var fortsatt i fokus då de har ett tydligt mervärde för kunderna. Genom att analysera och utmana nuvarande bemanning och affär genom benchmarking, kan Ework hjälpa kunden att förbättra sin kostnadseffektivitet.

Utveckling av konsultnätverket

Eworks mål är att attrahera de bästa konsulterna och partners för att kunna erbjuda det bästa konsultnätverket. I dialogen med våra kunder identifierar vi vilka kompetenser som kommer att vara avgörande för deras framtida utveckling. Det hjälper oss säkerställa att vi har dessa kompetenser i vårt nätverk när behoven uppstår.

Under kvartalet har vi genomfört ett antal event, seminarier och träffar för att stärka samarbetet med våra partners och konsulter. För att stärka relationerna ytterligare har vi inom våra kunskapsområden, practises, inrättat så kallade skills communities vilket gör det än mer relevant för partners och konsulter att ingå i vårt nätverk.

Vid utgången av kvartalet hade vi 126 800 (81 800) partners och konsulter i vårt nätverk, vilket motsvarar en tillväxt om 55 procent jämfört med tredje kvartalet föregående år.

Kundvärde

Kundsegmentering är ett viktigt verktyg för att kunna fokusera våra resurser till branscher med bäst framtida förutsättningar.

Under kvartalet fortlöpte utvecklingen av de sex industri-segmenten och en djupare analys genomfördes gällande olika industriers potential och tillväxtmöjligheter, framför allt utifrån de kompetenser som är viktiga för respektive industri så att vår kompetensförsörjning är relevant både på kort och lång sikt.

En omfattande analys av marknaden låg också till grund för arbetet för att få förståelse för den utveckling som skett och hur det påverkar Eworks affär. Analysen syftade även till att kunna dela insikter och trender med kunderna som ett led i att leda och inspirera fortsatt utveckling.

Marknadsexpansion

Under kvartalet tydliggjorde vi planen för vår fortsatta, stegvisa geografiska expansion i Europa under återstående strategiperiod fram till och med 2025. Förutsättningarna måste samtidigt vara de rätta varför det i dag inte går att säga om hur många geografier som kan tillkomma under perioden.

Dialoger med potentiella samarbetspartners för övriga geografier, främst för Asien men även i Nordamerika, påbörjades för att nå vår ambition om att vara en partner som kan leverera tjänster utan geografiska begränsningar och med full efterlevnad av lagar och regler.

Bakgrunden är den globala trenden i marknaden med allt fler förfrågningar utanför Eworks kärnmarknader.

Skalning

Skalbarhet är fortsatt i fokus där vidareutvecklingen av den framtida tjänsteleveransmodellen är central. Detta i kombination med den digitala strategin som syftar till att öka nyttjandet av befintliga lösningar (go standard) från globala leverantörer med fokus på integration och affärsstyrning via effektiva dataflöden i vår leveranskedja. Under kvartalet tog vi även initiativ för att öka digitaliseringen av vår operativa tjänsteleverans och därmed effektiviteten och kvaliteten på leveranserna.

* Industrisegment: Bank, Finans och Försäkring; Offentlig sektor; Tillverkning, Fordonsindustri och Life-science; Konsult, Teknik och Telekom; Energi; samt Detaljhandel, Logistik och Tjänster.

Övriga upplysningar

Finansiell ställning och kassaflöde

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -10,7 MSEK (44,7) för det tredje kvartalet. Det lägre resultatet samt ett negativt rörelsekapitalflöde på balansdagen ledde till ett försämrat kassaflöde. Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till -203,8 MSEK (41,5).

Ework innehar en kredit hos SEB om 550 MSEK (550) med kundfordringar som säkerhet.

I kvartalet etablerade Ework en koncerngemensam cash pool. Därmed har likviditetshantering, likviditetsposition samt den löpande finanseringen kunnat effektiviseras vilket förbättrat finansnettot.

Totalt icke utnyttjat kreditutrymme vid periodens slut var 641 MSEK (277).

Likvida medel uppgick vid slutet av kvartalet till 87,3 MSEK (185,7). Soliditeten uppgick vid periodens utgång till 6,5 procent (5,5).

Personal

Medelantalet anställda under kvartalet uppgick till 337 (318). Medelantal anställda beräknas utifrån antal heltidstjänster exklusive föräldralediga, tjänstlediga och långtidssjukskrivna.

Moderbolaget

Moderbolagets nettoomsättning uppgick till 2 623 MSEK (2 490) för tredje kvartalet. Resultatet efter finansiella poster blev 60,1 MSEK (25,9) och resultatet efter skatt 54,8 MSEK (20,5). Moderbolagets eget kapital uppgick vid kvartalets utgång till 190 MSEK (137) och soliditeten till 6,5 procent (4,7).

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Eworks väsentliga affärsrisker består, för koncernen såväl som för moderbolaget, av minskad efterfrågan på konsulttjänster, svårigheter att attrahera och behålla kompetent personal, kreditrisker samt i mindre utsträckning valutarisker.

Eworks risker påverkas av utvecklingen i samhället och ekonomin i stort, liksom stigande räntenivåer och osäkerhet kring inflationsutvecklingen. Utvecklingen kan innebära risk för lägre efterfrågan på konsulttjänster. Myndighetsbeslut och nödvändig hänsyn till säkerhetsaspekter kan medföra risk för störningar i verksamheten såväl avseende Eworks egna anställda som för konsulter på uppdrag.

För en utförligare beskrivning av väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer hänvisas till Eworks årsredovisning.

En skattetvist i Norge har avgjorts med en neutral resultatteffekt. Vidare i Norge trädde en ny arbetsmiljölag i kraft den 1 april 2023 som berör frilansare och konsulter. Det kan fortsatt råda viss osäkerhet om effekterna av lagen på den norska marknaden, men den bedöms vara övergående.

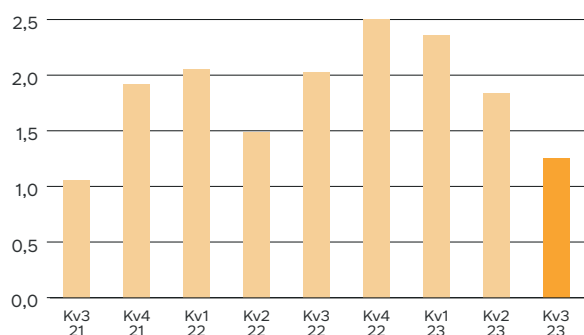
ÄGARE

Per den 30 september 2023	Antal aktier	Röster & kapital
Investment AB Arawak ¹⁾	6 813 691	39,4
Avanza Pension	3 365 499	19,5
Protector Forsikring ASA	755 267	4,4
Katarina Salén, privat och genom bolag	473 962	2,7
Patrik Salén med familj och genom bolag	398 000	2,3
Futur Pension Försäkringsaktiebolag	382 539	2,2
Ålandsbanken Abp (Finland), svensk filial	376 970	2,2
Karin Schreil genom bolag	252 000	1,5
Verdipapirfondet fondsfinans	240 000	1,4
Nordnet Pensionsförsäkring AB	208 325	1,2
Summa	13 266 253	76,7
Övriga	4 021 022	23,3
Summa	17 287 275	100,0

¹⁾ Staffan Salén med familj 86,2 %, Erik Åfors 13,8 %.

Resultat per aktie

SEK



NYCKELTAL PER AKTIE

kSEK	Juli-september 2023	Juli-september 2022	Januari-september 2023	Januari-september 2022	Rullande 4 kvartal okt 2022-sep 2023	Helår 2022
Resultat per aktie före utspädning, SEK	1,25	2,04	5,45	5,58	7,95	8,07
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	1,25	2,03	5,45	5,57	7,95	8,05
Eget kapital per aktie före utspädning, SEK	14,3	12,1	14,3	12,1	14,3	15,1
Eget kapital per aktie efter utspädning, SEK	14,3	12,1	14,3	12,1	14,3	15,1
Kassaflöde från den löpande verksamheten per aktie före utspädning, SEK	-0,62	2,59	6,46	5,11	7,77	6,40
Kassaflöde från den löpande verksamheten per aktie efter utspädning, SEK	-0,62	2,58	6,46	5,09	7,74	6,38
Antalet utestående aktier vid periodens utgång före utspädning, tusental	17 287	17 240	17 287	17 240	17 240	17 240
Antalet utestående aktier vid periodens utgång efter utspädning, tusental	17 287	17 288	17 287	17 288	17 287	17 287
Genomsnittligt antal utestående aktier före utspädning, tusental	17 287	17 240	17 287	17 240	17 240	17 240
Genomsnittligt antal utestående aktier efter utspädning, tusental	17 287	17 288	17 287	17 288	17 287	17 287

RAPPORÖVER RESULTAT OCH ÖVRIGT TOTALRESULTAT FÖR KONCERNEN

kSEK	Not	Juli– september 2023	Juli– september 2022	Januari– september 2023	Januari– september 2022	Rullande 4 kvartal okt 2022– sep 2023	Helår 2022
Rörelsens intäkter							
Nettoomsättning	1	3 639 853	3 492 277	12 590 322	11 383 089	17 277 186	16 069 954
Övriga rörelseintäkter		0	1	0	64	14	78
Summa rörelseintäkter		3 639 853	3 492 278	12 590 322	11 383 153	17 277 200	16 070 031
Rörelsens kostnader							
Kostnad konsulter i uppdrag		-3 502 671	-3 354 522	-12 114 810	-10 957 021	-16 628 676	-15 470 888
Aktiverat arbete för egen räkning		5 693	6 744	10 052	13 928	14 946	18 823
Övriga externa kostnader		-22 479	-34 930	-93 729	-90 467	-129 040	-125 777
Personalkostnader		-65 317	-60 320	-225 800	-200 159	-304 210	-278 569
Avskrivningar och nedskrivningar på materiella och immateriella anläggningstillgångar		-10 287	-2 846	-29 506	-21 147	-38 921	-30 561
Summa rörelsekostnader		-3 595 061	-3 445 874	-12 453 794	-11 254 865	-17 085 901	-15 886 972
Rörelseresultat		44 792	46 404	136 528	128 287	191 300	183 059
Resultat från finansiella poster							
Finansnetto		-16 287	-2 745	-15 550	-6 179	-16 838	-7 467
Resultat efter finansiella poster		28 505	43 659	120 978	122 108	174 462	175 592
Skatt		-6 847	-8 864	-26 821	-26 193	-37 031	-36 402
Periodens resultat		21 658	34 795	94 157	95 915	137 431	139 189
Övrigt totalresultat							
Poster som har omförts eller kan omföras till periodens resultat							
Periodens omräkningsdifferenser vid omräkning av utländska verksamheter		-937	49	2 979	1 467	5 566	4 053
Periodens förändringar i verkligt värde på kassaflödessäkringar		0	-1 470	0	-1 673	1 673	-
Förändringar i verkligt värde på kassaflödessäkringar överfört till periodens resultat		0	1 107	0	443	311	754
Periodens övrigt totalresultat		-937	-314	2 979	237	7 550	4 807
Periodens totalresultat		20 721	34 481	97 136	96 152	144 981	143 996
Resultat per aktie							
före utspädning, SEK		1,25	2,04	5,45	5,58	7,95	8,07
efter utspädning, SEK		1,25	2,03	5,45	5,57	7,95	8,05
Antal utestående aktier vid rapportperiodens utgång							
före utspädning, tusental		17 287	17 240	17 287	17 240	17 287	17 240
efter utspädning, tusental		17 287	17 288	17 287	17 288	17 287	17 287
Genomsnittligt antal utestående aktier							
före utspädning, tusental		17 287	17 240	17 287	17 240	17 287	17 240
efter utspädning, tusental		17 287	17 288	17 287	17 288	17 287	17 287

RAPPORT ÖVER FINANSIELL STÄLLNING FÖR KONCERNEN

kSEK	30 september 2023	30 september 2022	31 december 2022
Tillgångar			
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar	66 994	66 067	67 827
Materiella anläggningstillgångar	7 992	7 345	9 479
Nyttjanderättstillgångar	26 895	44 081	41 598
Uppskjuten skattefordran	5 593	3 763	5 546
Långfristiga fordringar	4 984	4 879	4 906
Summa anläggningstillgångar	112 459	126 135	129 356
Omsättningstillgångar			
Kundfordringar	3 314 628	3 201 180	4 122 864
Skattefordringar	0	8 729	0
Övriga fordringar	41 046	18 472	24 491
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	226 985	267 685	191 436
Likvida medel	87 297	185 713	332 007
Summa omsättningstillgångar	3 669 957	3 681 780	4 670 798
Summa tillgångar	3 782 416	3 807 915	4 800 154
Eget kapital och skulder			
Eget kapital			
Aktiekapital	2 247	2 241	2 241
Övrigt tillskjutet kapital	63 877	59 749	60 955
Omräkningsreserv	-2 449	-9 999	-2 500
Balanserade vinstmedel inklusive periodens resultat	183 028	156 880	200 154
Summa eget kapital	246 704	208 870	260 849
Långfristiga skulder			
Leasingskulder	6 362	21 068	18 036
Summa långfristiga skulder	6 362	21 068	18 036
Kortfristiga skulder			
Kortfristiga räntebärande skulder	209 820	276 765	423 726
Leasingskulder	16 762	19 325	19 726
Leverantörsskulder	3 140 702	3 117 854	3 948 002
Skatteskulder	1 946	0	9 777
Övriga skulder	44 430	41 861	44 364
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	115 689	122 171	75 673
Summa kortfristiga skulder	3 529 350	3 577 976	4 521 269
Summa eget kapital och skulder	3 782 416	3 807 915	4 800 154

RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRINGAR I KONCERNENS EGET KAPITAL

kSEK	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Omräknings-reserv	Säkrings-reserv	Balanserade vinstmedel inklusive periodens resultat	Totalt eget kapital
Ingående eget kapital 2022-01-01	2 241	59 749	-9 482	-754	147 163	198 917
Periodens totalresultat						
Periodens resultat					95 915	95 915
Periodens övrigt totalresultat			1 467	-1 230		237
Periodens totalresultat			1 467	-1 230	95 915	96 152
Transaktioner med koncernens ägare						
Utdelningar					-86 198	-86 198
Utgående eget kapital 2022-09-30	2 241	59 749	-8 016	-1 984	156 880	208 870
Ingående eget kapital 2022-10-01	2 241	59 749	-9 482	-754	147 163	198 917
Periodens totalresultat						
Periodens resultat					78 068	78 068
Periodens övrigt totalresultat			2 636	1 621		4 257
Periodens totalresultat			2 636	1 621		82 325
Transaktioner med koncernens ägare						
Emission vid aktieteckning via teckningsoptioner	6	4 127				4 134
Utdelningar						
Utgående eget kapital 2022-12-31	2 247	63 877	-5 429	0	200 154	260 849
Ingående eget kapital 2023-01-01	2 247	63 877	-5 429	0	200 154	260 849
Periodens totalresultat						
Periodens resultat					94 157	94 157
Periodens övrigt totalresultat			2 979	0		2 979
Periodens totalresultat			2 979	0	87 220	97 136
Transaktioner med koncernens ägare						
Utdelningar					-112 367	-112 367
Övrigt					-110	-110
Inbetald premie vid utfärdande av teckningsoptioner					1 195	1 195
Utgående eget kapital 2023-09-30	2 247	63 877	-2 450	0	183 029	246 704

RAPPORT ÖVER KASSAFLÖDEN FÖR KONCERNEN

kSEK	Juli- september 2023	Juli- september 2022	Januari- september 2023	Januari- september 2022	Rullande 4 kvartal okt 2022- sep 2023	Helår 2022
Den löpande verksamheten						
Resultat efter finansiella poster	28 505	43 659	120 978	122 108	174 462	175 592
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet	10 287	2 846	29 506	21 147	38 921	30 561
Betald inkomstskatt	-10 001	-11 543	-33 987	-33 806	-14 757	-14 576
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapital	28 791	34 962	116 497	109 448	198 626	191 577
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital	-39 513	9 719	-4 900	-21 385	-64 739	-81 224
Ökning (-)/Minskning (+) av rörelsefordringar	515 555	347 728	762 646	47 342	-61 627	-776 931
Ökning (+)/Minskning (-) av rörelseskulder	-555 068	-338 009	-767 546	-68 727	-3 112	695 707
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-10 722	44 681	111 598	88 063	133 887	110 353
Investeringsverksamheten						
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-42	-2 425	-2 104	-6 362	-5 479	-9 737
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-5 954	-6 744	-10 312	-13 928	-15 207	-18 823
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-5 995	-9 169	-12 415	-20 290	-20 685	-28 560
Finansieringsverksamheten						
Utbetald utdelning till moderbolagets ägare	0	0	-112 367	-86 198	-112 367	-86 198
Amortering/upptagande av leasingskuld och lån	-203 775	46 284	-228 610	56 016	-86 855	197 771
Realiserade derivat	0	-4 829	0	-4 829	-4 704	-9 533
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-203 775	41 455	-340 977	-35 011	-203 926	102 040
Periodens kassaflöde	-220 492	76 968	-241 795	32 762	-90 724	183 833
Likvida medel vid periodens början	315 459	107 501	332 007	154 495	185 713	154 495
Valutakursdifferens	-7 670	1 245	-2 915	-1 544	-7 693	-6 321
Likvida medel vid periodens slut	87 297	185 713	87 297	185 713	87 297	332 007

RESULTATRÄKNING FÖR MODERBOLAGET

kSEK	Juli- september 2023	Juli- september 2022	Januari- september 2023	Januari- september 2022	Rullande 4 kvartal okt 2022- sep 2023	Helår 2022
Rörelsens intäkter						
Nettoomsättning	2 623 017	2 490 308	9 254 008	8 461 638	12 801 219	12 008 849
Aktiverat arbete för egen räkning	5 693	6 744	10 052	13 928	14 946	18 823
Övriga rörelseintäkter	23 518	9 543	41 766	27 416	54 098	39 749
Summa rörelseintäkter	2 652 228	2 506 595	9 305 826	8 502 983	12 870 264	12 067 421
Rörelsens kostnader						
Kostnad konsulter i uppdrag	-2 529 172	-2 406 959	-8 938 427	-8 181 840	-12 370 018	-11 613 431
Övriga externa kostnader	-39 131	-32 328	-109 788	-100 418	-147 913	-138 542
Personalkostnader	-40 781	-38 204	-148 772	-135 624	-201 999	-188 851
Avskrivningar och nedskrivningar på materiella och immateriella anläggningstillgångar	-5 294	-3 903	-14 389	-11 167	-18 507	-15 284
Summa rörelsekostnader	-2 614 379	-2 481 395	-9 211 377	-8 429 050	-12 738 436	-11 956 108
Rörelseresultat	37 848	25 200	94 448	73 933	131 828	111 313
Resultat från finansiella poster						
Utdelningar från andelar i dotterföretag	34 277	0	34 277	0	55 421	21 144
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter	-1 981	3 197	15 397	8 039	22 983	15 626
Räntekostnader och liknande resultatposter	-10 019	-2 527	-17 202	-6 814	-23 281	-12 892
Resultat efter finansiella poster	60 125	25 869	126 920	75 158	186 951	135 190
Skatt	-5 369	-5 380	-19 307	-15 677	-27 423	-23 793
Periodens resultat*	54 756	20 489	107 613	59 481	159 528	111 396

* Periodens resultat överensstämmer med Periodens totalresultat.

BALANSRÄKNING FÖR MODERBOLAGET

kSEK	30 september 2023	30 september 2022	31 december 2022
Tillgångar			
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar	66 994	66 067	67 827
Materiella anläggningstillgångar	6 697	6 653	8 798
Andra långfristiga fordringar	3 750	3 750	3 750
Andelar i koncernföretag	34 240	34 240	34 240
Summa finansiella anläggningstillgångar	37 990	37 990	37 990
Summa anläggningstillgångar	111 681	110 709	114 616
Omsättningstillgångar			
Kundfordringar	2 395 206	2 367 235	3 162 283
Fordringar på koncernföretag	207 494	173 971	133 801
Skattefordringar	3 089	17 307	1 611
Övriga fordringar	6	32	2
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	183 104	211 474	133 458
Kassa och bank	73 328	68 679	170 809
Summa omsättningstillgångar	2 862 226	2 838 699	3 601 964
Summa tillgångar	2 973 908	2 949 408	3 716 580
Eget kapital och skulder			
Eget kapital			
Bundet eget kapital			
Aktiekapital (17 287 275 aktier med kvotvärde 0,13 Sek)	2 247	2 241	2 247
Reservfond	6 355	6 355	6 355
Fond för utvecklingsutgifter	74 829	69 180	67 892
Summa bundet eget kapital	83 432	77 776	76 495
Fritt eget kapital			
Överkursfond	14 840	9 518	13 645
Balanserat resultat	-16 060	-9 439	-8 152
Periodens resultat	107 613	59 481	111 396
Summa fritt eget kapital	106 393	59 559	116 890
Summa eget kapital	189 825	137 335	193 384
Kortfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	202 292	276 765	326 183
Leverantörsskulder	2 394 480	2 407 568	3 096 494
Skulder till koncernföretag	66 765	4 566	333
Övriga skulder	30 074	29 734	46 743
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	90 472	93 440	53 441
Summa kortfristiga skulder	2 784 083	2 812 072	3 523 195
Summa eget kapital och skulder	2 973 908	2 949 408	3 716 580

REDOVISNINGSPRINCIPER

Delårsrapporten för koncernen har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering samt tillämpliga bestämmelser i årsredovisningslagen. Delårsrapporten för moderbolaget har upprättats i enlighet med årsredovisningslagens 9 kapitel, Delårsrapport.

Redovisningsprinciper och beräkningsmetoder är oförändrade från de som tillämpades i årsredovisningen för 2022.

Not 1 Rörelsesegment

Koncernens verksamhet delas upp i rörelsesegment baserat på vilka delar av verksamheten företagets högste verkställande beslutsfattare följer upp, så kallat företagsledningsperspektiv.

Som ett led i den strategiska utvecklingen och därtill kopplad utveckling av ledning och organisation följer koncernen, från och med 2023, upp verksamheten utifrån två segment; Market Units **Sweden** respektive Market Units **Northern & Central Europe** (NCE). Jämförelsesiffrorna har därvid räknats om.

Koncernledningen följer upp det resultat, avkastning och kassaflöde som koncernens olika segment genererar. Varje rörelsesegment har en chef som är ansvarig för verksamheten och som regelbundet rapporterar utfallet av rörelsesegmentets verksamhet samt behov av resurser till koncernledningen.

Segmenten är lika till verksamhet och bedriver försäljning av Eworks totala tjänsteutbud på sina respektive geografiska marknader.

Segmenten är i sin tur uppdelade i Market units. Respektive segment har ett operativt ansvar för sin resultaträkning ner till och med segmentets rörelseresultat. Omsättning och rörelseresultat per market unit presenteras på frivillig basis nedan.

Segmentsresultat inkluderar inte centrala kostnader för koncernledning och gruppfunktioner (Finance, HR, Marketing, Strategic Sales och Legal) samt utvecklingskostnader för den digitala plattformen.

De redovisningsprinciper som tillämpas i segmentsredovisningen skiljer sig från IFRS på en punkt. I segmentsresultatet ingår kostnaden för de finansieringslösningar som Ework erbjuder sina kunder. Dessa kostnader redovisas i koncernens resultat enligt IFRS som räntekostnader inom Finansnettot.

Internpris mellan koncernens olika rörelsesegment är satta utifrån principen om ”armslängds avstånd” dvs. mellan parter som är oberoende av varandra, välinformerade och med ett intresse av att transaktionerna genomförs.

Rörelsesegment Q3 2023 (2022)	Market Units Sweden	Market Units Northern & Central Europe	Summa segment	Centrala kostnader	Skillnader i redovisnings- principer (finansierings- kostnader)	Eliminer- ingar	Skillnad redovisnings- principer	Summa IFRS
Externa intäkter	2 623 (2 490)	1 017 (1 003)	3 640 (3 492)					3 640 (3 967)
Interna intäkter	24 (10)	9 (14)	32 (24)			-32 (-24)		
Segmentsresultat	53 (49)	20 (27)	72 (76)					
Rörelseresultat EBIT				-40 (-32)	9 (3)		3 (-)	45 (46)
Finansnetto					-9 (-3)		-8 (0)	-16 (-3)
Resultat före skatt								29 (44)

Rörelsesegment januari-september 2023 (2022)	Market Units Sweden	Market Units Northern & Central Europe	Summa segment	Centrala kostnader	Skillnader i redovisnings- principer (finansierings- kostnader)	Eliminer- ingar	Skillnad redovisnings- principer	Summa IFRS
Externa intäkter	9 259 (8 466)	3 328 (2 917)	12 586 (11 383)					8 950 (11 383)
Interna intäkter	42 (27)	28 (46)	70 (73)			-70 (-73)		
Segmentsresultat	187 (167)	73 (73)	260 (240)					
Rörelseresultat EBIT				-146 (-116)	25 (5)		-2 (-)	137 (128)
Finansnetto					-25 (-5)		9 (-2)	-16 (-6)
Resultat före skatt								121 (122)

Market Units 2023 (2022)	Omsättning juli-september	Segmentsresultat juli-september	Omsättning januari-september	Segmentsresultat januari-september
Market unit East	1 214 (1 239)	20 (19)	4 400 (4 151)	70 (62)
Market unit West	706 (645)	21 (21)	2 530 (2 187)	78 (69)
Market unit South	368 (316)	8 (7)	1 202 (1 028)	25 (22)
Market unit Mid North	334 (289)	7 (5)	1 127 (1 100)	24 (21)
Market Units Sweden*	2 623 (2 490)	53 (49)	9 259 (8 466)	187 (167)
Market unit Norway	392 (495)	11 (13)	1 452 (1 571)	43 (43)
Market unit Denmark	260 (214)	6 (4)	786 (553)	14 (10)
Market unit Poland	269 (207)	3 (9)	780 (525)	17 (15)
Market unit Finland	95 (86)	1 (2)	310 (268)	6 (6)
Market Units Northern & Central Europe*	1 017 (1 003)	20 (27)	3 328 (2 917)	73 (73)

*Sweden och Northern & Central Europe inkluderar även overheadkostnader för styrning av segmenten.

Not 2 Finansiella instrument värderade till verkligt värde

kSEK	Januari-september 2023			Januari-september 2022		
	Redovisat värde		Verkligt värde	Redovisat värde		Verkligt värde
	Värderat till verkligt värde via resultatet	Värderat till verkligt värde via övrigt totalresultat	Nivå 2	Värderat till verkligt värde via resultatet	Värderat till verkligt värde via övrigt totalresultat	Nivå 2
Finansiella skulder/ tillgångar						
Valutaderivat	0	0	0	-294	-1 230	-1 524

Verkligt värde bestäms utifrån noterade kurser.

Redovisat värde på kundfordringar, upplupna intäkter, likvida medel, leverantörsskulder, kortfristiga räntebärande skulder och övriga skulder utgör en rimlig approximation av verkligt värde.

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten för det tredje kvartalet ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver de väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Stockholm den 24 oktober 2023

Karin Schreil
VD

DEFINITIONER AV NYCKELTAL

Ework Group använder ett antal finansiella mått i delårsrapporter och årsredovisningar som inte definieras enligt IFRS, s.k. alternativa nyckeltal eller Alternative Performance Measures, enligt ESMA:s (The European Securities and Markets Authority) riktlinjer.

Nedan definieras mått och nyckeltal som förekommer i delårsrapporter och årsredovisningen. Flertalet nyckeltal är att beakta som allmänt vedertagna och av sådan art att de förväntas presenteras i delårsrapporter och årsredovisningen för att förmedla en bild av koncernens resultat, lönsamhet och finansiella ställning.

Nyckeltal	Definition samt beskrivning av användande
Omsättningsutveckling	Nettoomsättning för perioden minus nettoomsättning för jämförelse perioden i förhållande till nettoomsättning för jämförelseperioden.
Rörelsemarginal EBIT	Rörelseresultat i förhållande till nettoomsättningen.
Vinstmarginal	Resultat efter finansiella poster i förhållande till nettoomsättningen.
Avkastning på eget kapital	Periodens resultat i förhållande till genomsnittligt eget kapital under perioden. Avkastning på eget kapital omräknas till årstakt vid delårsrapportering. Ett lönsamhetsmått som visar avkastning under perioden på det kapital ägarna investerat i verksamheten.
Soliditet	Redovisat eget kapital i relation till redovisade totala tillgångar vid periodens utgång. Mått som visar räntekänslighet och finansiell stabilitet.
Kassalikviditet	Omsättningstillgångar i förhållande till kortfristiga skulder.
Resultat per aktie	Periodens resultat i förhållande till antalet utestående aktier före utspädning vid periodens utgång. Definieras av IAS 33.
Eget kapital per aktie	Eget kapital i förhållande till antalet utestående aktier före utspädning vid periodens utgång. Mått som visar ägarnas andel av totala nettotillgångar per aktie.

Ework Group AB (publ) erbjuder helhetslösningar för alla talangbehov, med fokus på IT/OT, R&D, Engineering och Business Development och har i dag runt 13 000 oberoende konsulter på uppdrag. Ework samarbetar med kunder inom både privat och offentlig sektor och med konsulter för att skapa hållbara talangförsörjningskedjor. Ework grundades i Sverige 2000 och är verksamt i Sverige, Danmark, Norge, Finland och Polen med huvudkontor i Stockholm. Eworks aktier är noterade på Nasdaq Stockholm.

www.eworkgroup.com

Ework Group AB (publ)

Vasagatan 16
SE-111 20 Stockholm
Telefon: +46 (0)8 50 60 55 00
Org. nr. 556587-8708

Finansiell kalender

Bokslutskommuniké 2023	8 februari
Årsredovisning 2023	21 mars
Delårsrapport januari–mars 2024	2 maj
Årsstämma	2 maj
Delårsrapport april–juni 2024	19 juli
Delårsrapport juli–september 2024	23 oktober

Kontaktpersoner för mer information

Karin Schreil, VD	+46 (0)8 50 60 55 00	mobil +46 (0)70 794 58 83
Klas Rewelj, CFO	+46 (0)8 50 60 55 00	mobil +46 (0)70 626 54 24

GRANSKNINGSRAPPORT

Till styrelsen i Ework Group AB (publ)
Org. nr 556587-8708

Inledning

Vi har utfört en översiktlig granskning av den finansiella delårsinformationen i sammandrag (delårsrapporten) för Ework Group AB (publ) per den 30 september 2023 och den niomånadersperiod som slutade per detta datum. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta och presentera denna delårsrapport i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen. Vårt ansvar är att uttala en slutsats om denna delårsrapport grundad på vår översiktliga granskning.

Den översiktliga granskningens inriktning och omfattning

Vi har utfört vår översiktliga granskning i enlighet med International Standard on Review Engagements ISRE 2410 Översiktlig granskning av finansiell delårsinformation utförd av företagets valda revisor. En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar, i första hand till personer som är ansvariga för finansiella frågor och redovisningsfrågor, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en annan inriktning och en betydligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt ISA och god revisionssed i övrigt har. De granskningsåtgärder som vidtas vid en översiktlig granskning gör det inte möjligt för oss att skaffa oss en sådan säkerhet att vi blir medvetna om alla viktiga omständigheter som skulle kunna ha blivit identifierade om en revision utförts. Den uttalade slutsatsen grundad på en översiktlig granskning har därför inte den säkerhet som en uttalad slutsats grundad på en revision har.

Slutsats

Grundat på vår översiktliga granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger oss anledning att anse att delårsrapporten inte, i allt väsentligt, är upprättad för koncernens del i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen samt för moderbolagets del i enlighet med årsredovisningslagen.

Stockholm den 24 oktober 2023

KPMG AB

Helena Nilsson
Auktoriserad revisor

